

MSP-PROGRAMM VON KASPERSKY LAB

kaspersky

BRING ON
THE FUTURE



Das MSP-Programm wurde speziell für die Bedürfnisse von Partnern entwickelt, die ihr **Managed Service-Angebot im Bereich Cybersicherheit erweitern** möchten, **ohne dass dabei zusätzlicher Administrations- oder Ressourcenaufwand entsteht**. Das umfassende Portfolio von Kaspersky Lab zum Schutz von physischen über mobile Infrastrukturen bis hin zu virtualisierten Umgebungen, kann am Standort oder über die Cloud bereitgestellt werden. Das MSP-Programm von Kaspersky Lab wurde entwickelt, um den **Umsatz** von MSPs zu **steigern**, den Einstieg zu beschleunigen und so **neue Kunden zu gewinnen**.

MÖGLICHES ANGEBOT FÜR SICHERHEITSLÖSUNGEN:



- Schnell zu implementierende und benutzerfreundliche Lösung, keine weiteren Hardware-Investitionen erforderlich
- Cloud-basierte Konsole mit Mehrmandantenfähigkeit
- Standortunabhängige Sicherheitsverwaltung für mehrere Endpoints, mobile Geräte und Server



- Mehrstufige, umfassende Sicherheitslösung am Standort
- Integrierte Plattform mit Verwaltung über eine einzige Konsole
- Einfache Skalierbarkeit für Service Provider
- Schutz der kompletten Infrastruktur des Kunden; mobile Geräte, Desktops und Server



- Nahtlose Integration in branchenübliche Plattformen
- Schützt Windows- und Linux-Server und virtuelle Desktops
- Verwaltet Ihre gesamten Hybrid-Infrastruktur von einem einzigen Punkt aus
- Bequem und flexibel durch Integration mit führenden Public Cloud-Plattformen wie AWS und Microsoft Azure

VORTEILE FÜR SERVICE PROVIDER:

Flexible Lizenzierung:

- Monatliche oder jährliche Abonnements
- Automatische Verlängerungen aller Abonnements
- Kostenlose Testlizenzen schnell und leicht erhältlich
- Lizenzierung sowohl auf Kundenbasis als auch ein Key pro Produkt für alle Kunden

Steigern Sie Ihren Umsatz:

- Verbrauchsbasierte Preisgestaltung: Je mehr Kunden Sie haben, desto weniger zahlen Sie
- Beziehen Sie beide Produkte aus einer Produktgruppe aus einer kumulierten Staffel und profitieren Sie von den günstigeren Staffelpreisen

Handeln Sie effizient, und erweitern Sie Ihren Kundenstamm, ohne weitere Techniker anstellen zu müssen:

- Integrierte Best Practices
- UX-basiertes Design für verbesserte Bedienbarkeit und vereinfachte Routineaufgaben

Schneller Einstieg:

- Nur drei einfache Schritte zur Teilnahme am Programm
- Sofort einsatzbereite, von unseren Sicherheitsexperten eingerichtete Sicherheitslösung
- Verkaufstraining und technische Schulungen
- Kostenlose 30-tägige Testlizenzen

Werden Sie zum SLA-Spezialisten:

- Sie bieten First-Line-Support, wir bieten Ihnen Second-Line-Support
- Support für 5 Premiumvorfälle enthalten
- Lösung kritischer Probleme mit höchster Priorität

Vertriebs- und Marketingunterstützung

PROGRAMMANFORDERUNGEN:

- Sie sind Anbieter von IT-Lösungen.
- Lizenzen müssen von einem in das Kaspersky Lab-System integrierten Händler oder das License Management Portal (LMP) erworben werden.
- Ihr Unternehmen ist Anbieter für First-Line-Support. Technische Zertifizierung ist erforderlich.

WARUM KASPERSKY LAB?

- Mehr als 400.000.000 Benutzer und 270.000 Firmenkunden werden weltweit von unseren Technologien geschützt
- Auf 5 Kontinenten in 200 Ländern und Gebieten vertreten Bürostandorte in 37 Ländern
- Über 3.300 hochqualifizierte Spezialisten, einschließlich Global Research & Analysis Team (GReAT)
- Wird im „Gartner Magic Quadrant for Endpoint Protection Platforms“ als führendes Unternehmen anerkannt
- Häufig getestet und in unabhängigen Tests und Beurteilungen vielfach ausgezeichnete Lösungen

T. +49 931 250993-22
M. sales@8soft.de

www.8soft.de

KOSTENEINSPARUNGEN UND SALES BENEFITS

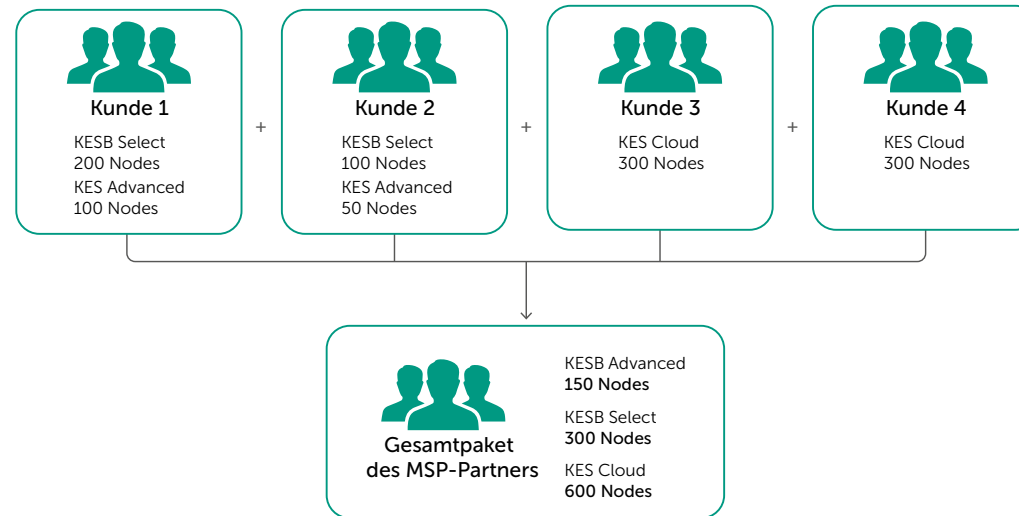
Die offizielle Kaspersky-Preisliste basiert auf einem Modell volumenbasierter Stufen.

Je höher die Stufe, desto niedriger der Preis pro Endpoint.*

Über dieses stufen- und volumenbasierte Modell erhalten MSP-Partner immer den passenden Preis für die Gesamtzahl der Lizenzen, die sie erwerben – unabhängig davon, ob sie über die Lizenzen nur einem oder mehreren Kunden Sicherheitservices anbieten. Die stufen- und volumenbasierten Preise werden monatlich festgelegt. Sie basieren in jedem Kalendermonat auf der Gesamtzahl erworbener Lizenzen in diesem Monat.

Für jede Produktgruppe gelten separate Volumerabatte und Preisstufen. Die Preisstufen und Rabatte werden nicht auf die Gesamtverkäufe aller Produkte durch den Partner angewendet.

* Kann abweichen. Die aktuelle Preisliste erhalten Sie von 8Soft.



SO STEIGEN SIE EIN:



www.kaspersky.de

kaspersky BRING ON THE FUTURE

Kaspersky Lab ist ein global agierendes Cybersicherheitsunternehmen, das im Jahr 1997 gegründet wurde. Die tiefgreifende Threat Intelligence sowie Sicherheitsexpertise von Kaspersky Lab ist Basis für Sicherheitslösungen und -Services zum Schutz von Unternehmen, kritischen Infrastrukturen, staatlichen Einrichtungen sowie Privatanwendern weltweit. Das umfassende Sicherheitsportfolio des Unternehmens beinhaltet führenden Endpoint-Schutz sowie eine Reihe spezialisierter Sicherheitslösungen und -Services zur Verteidigung vor komplexen und neu auftretenden Cyberbedrohungen. Mehr als 400 Millionen Nutzer und 270.000 Unternehmenskunden werden von den Technologien von Kaspersky Lab geschützt.



Mit mehr als 18 Jahren Expertise sind wir Ihr kompetenter und zuverlässiger Cybersecurity Distributor mit Herz.

Sie erhalten von uns ausschließlich exklusive Produkte namhafter Hersteller, die unseren Praxistest bestanden haben, wie die von KASPERSKY.

Mit unseren Lösungen und Services möchten wir Ihnen weitere Wachtumschancen bieten, Sie in Ihrem täglichen Business unterstützen und dazu beitragen, Sie noch erfolgreicher zu machen.

8Soft GmbH
Prymstraße 3
97070 Würzburg
T. +49 931 250993-22
M. sales@8soft.de

www.8soft.de